

# News Release

2007/2/15



報道関係者各位

株式会社BCN

〒113-0033 東京都文京区本郷 3-18-14本郷ダイヤビル6F

TEL 03-4236-5200 FAX 03-3818-3006

本件に関するお問い合わせは下記にお願いします。

BCN 田中繁廣

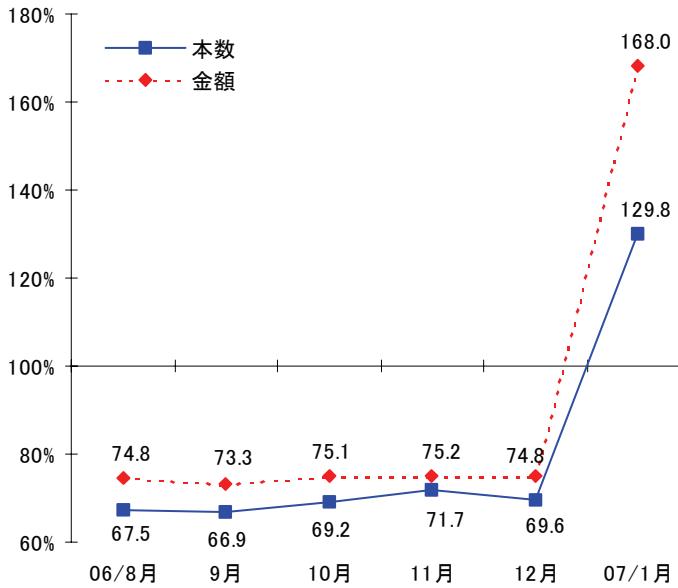
<http://ranking.computernews.com/>

## ■ Vista効果でOS市場は持ち直す

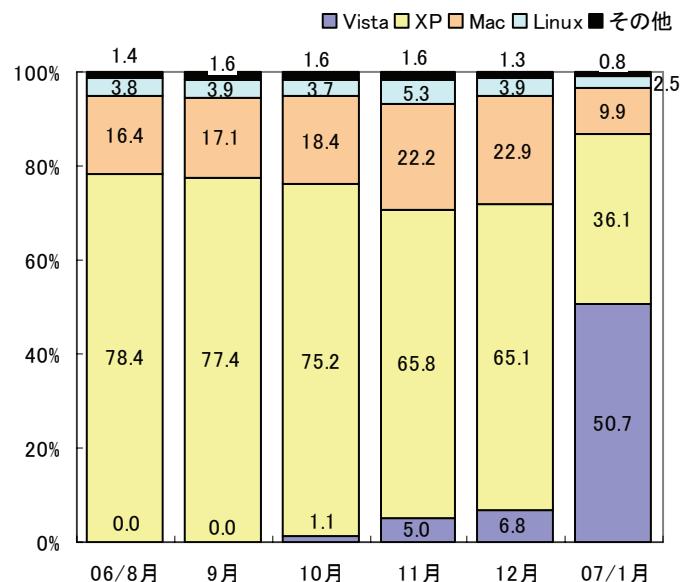
ただしVistaの週次ごとの売れ行きは乱高下、真価問われる春商戦に

株式会社BCN(本社:東京都文京区、代表取締役社長 奥田喜久男)は、BCNランキングデータをもとにVistaが登場したことによる波及効果を、OS市場の動向からまとめた(12社データ使用)。この結果、実販売と予約販売を合わせたVista効果で、1月のOS販売本数は前年同月比で約30%増、金額は約70%増と好転した。Vista実販売のスタートは1月30日で、1月の月次データとしてはわずか2日間が対象となるが、全OSに占めるVistaの本数比率は50.7%と半数を超えた。ただし、Vistaの動きを週次ごとにみていくと、販売がスタートした1月第5週の販売本数に対して、翌週となる2月第1週は好調な売れ行きを維持できず、ほぼ3分の1にとどまった。立ち上げ緒戦とはいえ変化は激しく、Vistaの真価は春商戦で問われることになる。

図表1 月次OSの販売本数、金額伸び率



図表2 月次OS販売本数別内訳



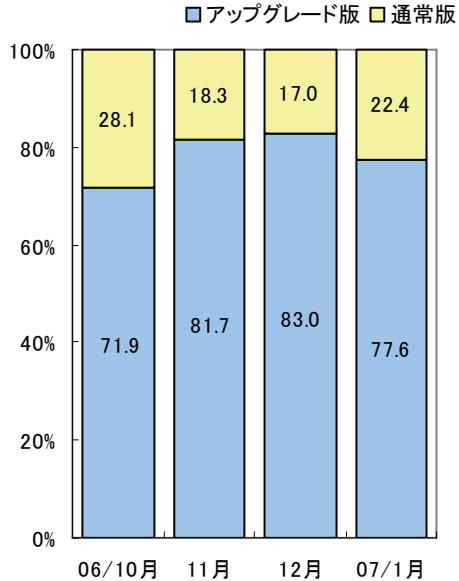
●1月のOS市場は大きく好転、販売本数は前年同月比で29.8%増、金額は68.0%増とVista効果が鮮明に現れた。Vistaの立ちあげ緒戦の動きをどう見るかは見解が割れるだろうが、今後スタートする春商戦でVistaの真価が問われるのは確実となる(図表1)。Vistaの予約販売は10月にスタート、予約と実販売を含めて1月のVistaの本数シェアは50.7%と半数を超えた(図表2)。

BCNは、全国のパソコン専門店、家電販売店22社(アマゾン ジャパン、アロシステム、エイデン、大塚商会、ギガスクエーズデンキ、グッドwil、さくらや、上新電機、ストリーム、ソフマップ、ZOA、九十九電機、T-ZONEストラテジィ、デオデオ、100満ボルト、ビックカメラ、ピーシーデポコーポレーション、ベスト電器、ミドリ電化、ムラウチ、ラオックス=50音順)2280店舗(2007年1月末現在)の日次配信データをデイリーで収集し配信するBCNランキングを公表しています。このデータをもとに、PCリテール市場の動向を分析したニュース配信を行っています。

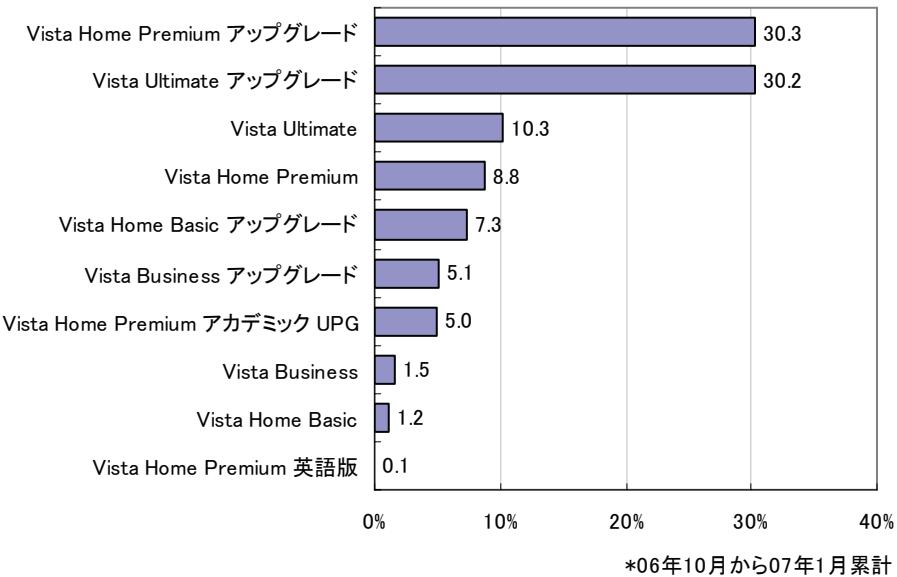
# News Release



図表3 月次「Vista」の本数内訳

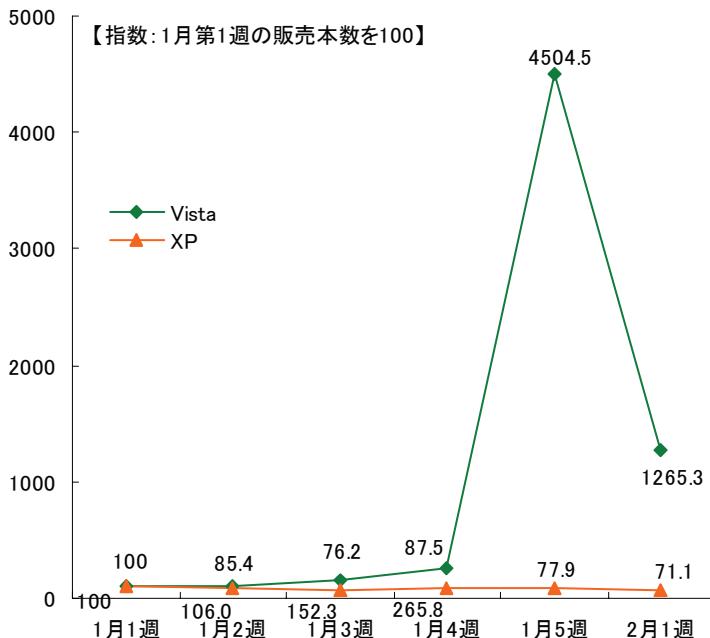


図表4 累計「Vista」の売れ筋上位バージョン

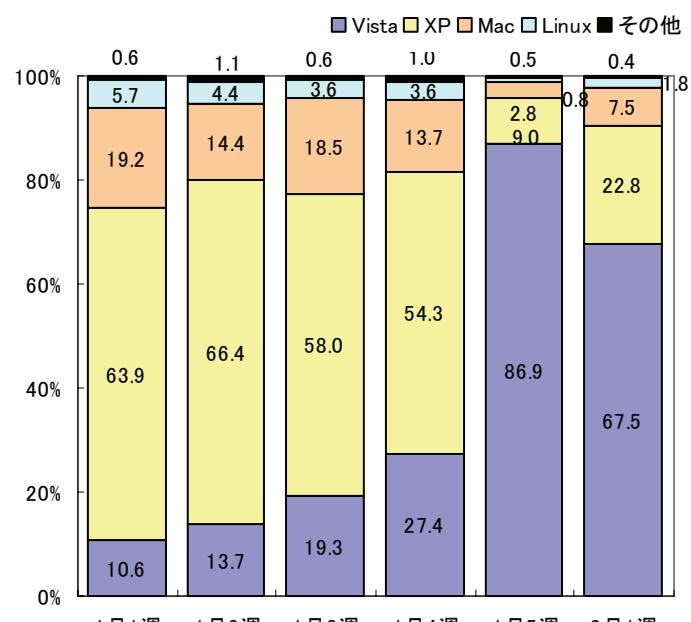


●Vistaのアップグレード版、通常版の本数比率は、前者が圧倒的に高く各月とも7割を超えた(図表3)。店頭市場に登場したバージョンのなかで累計販売本数上位を示すと、トップは「Vista Home Premium アップグレード」の30.3%で、「Vista Ultimate アップグレード」(30.2%)と拮抗している(図表4)。

図表5 週次「Vista」の販売本数指數



図表6 週次OS販売本数別内訳



●週次ごとにVistaとXPの販売本数を指数化(1月第1週を100とした指數)すると、1月第5週のVistaの指數は4504で、1月第1週の約450倍となつたが、翌週の2月第1週では1265で約130倍、前週の3分の1にとどまつた(図表5)。OS別本数比率でも1月第5週でのVistaのシェアは86.9%と高まつたが、翌週の2月第1週では67.5%に比率を下げた(図表6)。

本リリースについて、今後メールでの配信をご希望の方がいらっしゃれば、対応させていただきます。  
お名前・会社名をメールにてお知らせ下さい。

お問い合わせ先: release@bcn.co.jp